



# AGENDA 2019

08:30 **REGISTRO DE ASISTENTES**

09:30 **BIENVENIDA Y APERTURA INSTITUCIONAL**

Apertura Institucional a cargo de Juan José Jiménez, presidente nacional de AERCE.

09:45 **MÓDULO I.**

**CASOS DE ÉXITO DE INNOVACIÓN EN COMPRAS**

- 09:45 Cosentino, por Juan Carlos Gallardo Carmona, Responsable Mejora Continua en Cosentino.
- 10:10 Reinventando la Función de Compras: Caso de NH-Coperama, por Pau Monserrat, Director de Procesos Compras – NH Hotel Group.
- 10:35 La Implementación estratégica de la función de Compras en Banca March, por Mónica Sainz Domínguez, directora Unidad Proyectos y Gestión Integral del Gasto en Banca March.
- 11:00 Plan de carrera. Formación continua. Palanca para el cambio, por José Ignacio Mora Director de formación en Bankia y María José Muñoz Conde Directora de Compras Servicios Centrales y Participadas en Bankia.

11:30 **PAUSA PARA CAFÉ Y NETWORKING**

12:15 **INNOVANDO EN LA COMPRA DE COMMODITIES**

- 12:15 Innovando en la Compra de Commodities. Solución de Kairos, por Søren Vammen CEO de Kairos.

12:40 **MÓDULO II.**

**LIDERAZGO FEMENINO EN LA FUNCION DE COMPRAS. CASOS DE ÉXITO**

- 12:40 Caso de éxito en PwC, por Carmen Ruiz, Directora de Compras y Facility Management en PwC.
- 13:05 Caso de éxito en Avanza, por Eloísa Díaz de Diego, directora de Compras en Avanza by Mobility ADO.
- 13:30 Caso de Éxito en Europcar, por Rosa Fernández Directora de Compras de Europcar.

13:55 **CÓCTEL**

15:30 **CHARLA MOTIVACIONAL**

“Sentido de pertenencia y Trabajo en Equipo”, por Ignacio Inchausti, Exseleccionador Nacional de Rugby 7s y Brad Linklater, jugador de la selección Española de Rugby.

16:00 **MÓDULO III. CASOS DE ÉXITO DE IINOVACIÓN EN COMPRAS**

- 16:00 Caso de Éxito de Samsung, por Ana Isabel Gallardo Carmona, Procurement to Pay Manager Samsung.
- 16:25 Caso de Éxito de Banco Santander (Aquanima), por Miriam Baquero Nieto, directora General en Aquanima.
- 16:50 Caso de Éxito de Patentes Talgo. La innovación como razón de ser, por Carlos Rodrigo Martín, director de Compras Patentes Talgo.
- 17:15 Caso de Éxito de Repsol, por Juan José Pedraza, Director de Compras de Repsol.

17:40 **CLAUSURA**

Clausura Institucional a cargo de Juan José Jiménez, presidente nacional de AERCE.

17:50 **AFTERWORK**